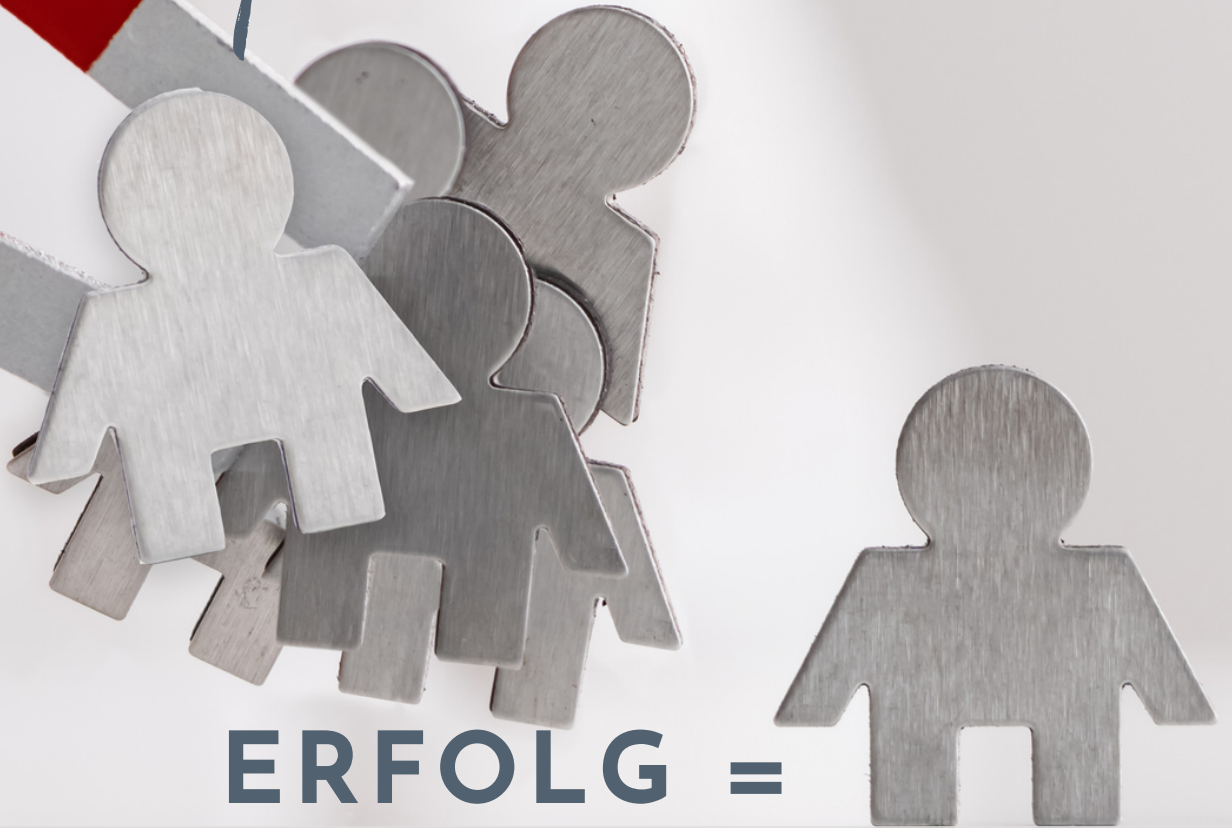


Top-Seminar



**ERFOLG =
MARKE + VERKAUF**

...das Seminar für mehr
Spaß und Erfolg im Vertrieb

**17.
September
9-17 Uhr
Kiel**

Das **Intensivseminar**
für InhaberInnen und
MitarbeiterInnen mit
Kundenkontakt.
Zwei **Experten (Vertrieb
& Marketing)** in einer
kleinen Seminargruppe.

Der Termin

Dienstag, 17. September 2024 von 9 - 17 Uhr im
"Wissenschaftszentrum", Fraunhoferstraße 13, 24118 Kiel

Das erwartet Sie

- Ein Seminar mit Spaß, Tiefgang, Anwendbarkeit, lockeren Sprüchen und vielen AHA-Momenten.
- Zwei verschiedene Blickwinkel auf Marketing & Vertrieb für Ihren Weg ohne allwissende Komplettlösung und Lehrbuchmodelle.

Lassen Sie sich (besser) finden, anstatt Kunden zu suchen!

Verkaufen Sie mit (mehr) Freude und Erfolg!

Nehmen Sie Tools mit, die Ihnen persönlich helfen werden!

Kosten



825€
netto

ein Teilnehmer



je 740€
netto

zwei o. mehr Teilnehmer

In der Seminargebühr ist eine umfangreiche Verpflegung
inkl. Mittagessen enthalten.

Vertriebsexperte

PATRIC STÖBE

“Alles was wir Menschen machen ist verkaufen.
Daher bitte richtig!”



Patric Stöbe ist Unternehmensberater, ö.b.u.v. Sachverständiger und Podcast-Autor. Sein Herz schlägt für die Selbständigkeit, u.a. durch Tätigkeiten in der Gastronomie und im Einzelhandel. Als Vertriebs-Experte bietet er das emotionale Know-How rund ums Kundengespräch.

Marketingexperte

OLAF ROSENBAUM

“Effektives Marketing motiviert - es inspiriert
Kunden, begeistert Teammitglieder und aktiviert
Geschäftspartner. Mach' es!”

Olaf Rosenbaum ist Steuerberater, Unternehmensberater und selbst erfolgreicher Unternehmer. Als Marketing-Experte entwickelt er passgenaue Strategien, um ambitionierte Unternehmen in ihrer Branche klar zu positionieren.



Details zum Seminar

Wer sollte teilnehmen..?

Inhaber*innen, Geschäftsführer*innen und alle wertgeschätzten Mitarbeiter, die entweder Einfluss auf das Marketing des Unternehmens haben und / oder in Ihrer Arbeitspraxis in Verkaufsgesprächen eingebunden sind.

Marketing und Markenaufbau..?

Genau darum soll es auch gehen! Wir gehen so weit zu behaupten: Nach dem Seminar haben Sie ihren ersten (oder verbesserten) Entwurf Ihrer eigenen Marketingstrategie in der Hand und auf dem Papier.

Verkaufsgespräche..?

Tatsächlich ist alles, wo Sie gesehen werden, ein Verkaufsgespräch. In unserem Seminar erhalten Sie Tools an die Hand, damit „das Verkaufen“ leichter von der Hand geht. Unser Ziel ist es, verschiedene Einblicke auf das Thema zu geben und ein Selbstverständnis zu schaffen, dass langfristig den Spaß am Vertrieb und am Austausch mit Kunden erhöhen wird.

Noch was..?

Eines möchten wir hervorhaben: den wertvollen Austausch mit gleichgesinnten Menschen. Wenn auch aus verschiedenen Branchen, werden unsere Teilnehmer*innen vermutlich feststellen, dass viele Probleme, Sorgen und Ängste sehr ähnlich sind. Freuen Sie sich daher auf einen intensiven Tag des Austausches und des wertvollen Inputs, bei dem auch für das leibliche Wohl gesorgt ist!

RQP

Die Berater-Experten

ANMELDUNG

Hiermit melde ich mich verbindlich für das Top-Seminar der RQP GmbH:
„Erfolg = Marke + Verkauf“ am 17. September 2024 in Kiel an. Die Kosten
der Teilnahme habe ich dem beigefügten Flyer entnommen und verstanden.
Sofern Sie mehrere Teilnehmer anmelden möchten, können Sie die Teilneh-
merdaten mit einem Komma getrennt in die jeweiligen Felder eintragen.

Bitte senden Sie Ihre ausgefüllte Anmeldung per Foto / Scan an:

info@rqp-beratung.de

Seminartermin:

17. September 2024

TeilnehmerIn (Gerne mehrere Anmeldungen eintragen)

Name, Vorname

Unternehmen

Homepage des Unternehmens

Emailadresse

Telefonnummer (bestenfalls mobil)

Seminarempfehlung erhalten von:

Rechnungsanschrift inkl. E-Mail

Datum, Ort

Unterschrift